



УТВЕРЖДАЮ

Проректор по развитию

Николаев М.В.

«14» 09 2026 г.

УЧЕБНЫЙ ПЛАН
программы профессиональной переподготовки
«Менеджер банка. Предложение (продажа) финансовых инструментов и банковских
продуктов»

№п/п	Наименование учебных курсов, дисциплин (модулей) практик	Всего час.	в том числе		Форма контроля	Формируемые компетенции
			лекции	самостоятельная работа		
1	Модуль № 1. Основные банковские продукты и услуги, требования к их предоставлению получателю	12	4	8		ПК-1.1
2	Модуль № 2. Рынок ценных бумаг	82	28	54		ПК-1.1
3	Модуль № 3. Предложение (продажи) финансовых инструментов. Особенности предложения финансовых инструментов и иных финансовых продуктов кредитными и некредитными организациями – агентами	80	25	55		ПК-1.2
4	Модуль № 4. Инновационные технологии управления продажами в системе продаж банковских продуктов и услуг розничному инвестору – физическому лицу в бизнес-процессе	20	4	16		ПК-1.2

	стратегического менеджмента банковской сферы					
5	Модуль № 5. Маркетинговые технологии исследования рынка банковских продуктов	20	4	16		ПК-1.1
6	Модуль № 6. Управление продажами в банке / банковской сфере	30	6	24		ПК-1.3
7	Модуль № 7. Дополнительные аспекты технологии продаж	30	6	24		ПК-1.3
8	Подготовка к итоговой аттестации	54		54		
9	Итоговая аттестация	2			экзамен	
	<u>ВСЕГО:</u>	330	77	251		