Документ подписан квалифицированной электронной подписью
Сертификат: 025B3AE00099B2A2B548158CFF985138BF
Владелец: "АНО ВО ""РОССИЙСКИЙ НОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ""; АН
Действителен: с 07.03.2025 по 07.06.2026

Утверждаю:
Проректор по качеству образования
и аккредитации
_____ И. В. Дарда
«09» 01 2025 г.

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

программы профессиональной переподготовки

Менеджер продаж финансовых инструментов и банковских продуктов

№п/п	Наименование учебных курсов, дисциплин (модулей) практик	Всего час.	В том числе			Сам. раб	Форма контроля	Формируемые компетенции
			аудит. занят.	лекции	практич. зан.			
1	Модуль № 1. Рынок ценных бумаг	111	56	26	30	55	зачет	ПК-1.1
2	Модуль № 2. Предложение (продажи) финансовых инструментов	105	52	26	26	53	зачет	ПК-1.2
3	Модуль № 3. Инновационные технологии управления продажами в системе продаж банковских продуктов и услуг розничному инвестору – физическому лицу в бизнес-процессе стратегического менеджмента банковской сферы	25	12	4	8	13	зачет	ПК-1.2
4	Модуль № 4. Маркетинговые технологии исследования рынка банковских продуктов	25	12	4	8	13	зачет	ПК-1.1
5	Модуль № 5. Управление продажами в банке / банковской сфере	31	18	6	12	13	зачет	ПК-1.3
6	Модуль № 6. Дополнительные аспекты технологии продаж	31	18	6	12	13	зачет	ПК-1.3
7	Итоговая аттестация	2	2	2			экза-мен	
	ВСЕГО:	330	170	74	96	160		